

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

Instituția de învățământ superior	Universitatea „Ștefan cel Mare” din Suceava
Facultatea	Inginerie Mecanică, Mecatronică și Management
Departamentul	Mecanică și Tehnologii
Domeniul de studii	Inginerie și Management
Ciclul de studii	Licență
Programul de studii/calificarea	Inginerie Economică în Domeniul Mecanic/Inginer

Denumirea disciplinei	NOTIUNI GENERALE DE DREPT COMERCIAL				
Titularul activităților de curs					
Titularul activităților de seminar					
Anul de studiu	III	Semestrul	6	Tipul de evaluare	C
Regimul disciplinei	Categoría formativă a disciplinei DF - fundamentală, DD - în domeniu, DS - de specialitate, DC - complementară			DS	
	Categoría de opționalitate a disciplinei: DO - obligatorie (impusă), DA - opțională (la alegere), DL - facultativă (liber aleasă)			DO	

1. Timpul total estimat (ore alocate activităților didactice)

I a) Număr de ore pe săptămână	2	Curs	2	Seminar		Laborator		Proiect	
I b) Totalul de ore pe semestru din planul de învățământ	28	Curs	28	Seminar		Laborator		Proiect	

II Distribuția fondului de timp pe semestru:	ore
II a) Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe	15
II b) Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren	13
II c) Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri	15
II d) Tutoriat	-
III Examinări	4
IV Alte activități:	-

Total ore studiu individual II (a+b+c+d)	47
Total ore pe semestru (I+II+III+IV)	75
Numărul de credite	3

Discipline Anterioare	Obligatorii	
	Recomandate	

Obiectivele disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> - Tratarea noțiunilor teoretice absolut necesare înțelegerii instituțiilor juridice aferente disciplinei drept comercial. - Evidențierea importanței, rolului și funcțiilor dreptului comercial. - Cunoașterea principalelor subiecte participante la raporturile de drept comercial. - Inițierea studenților în legătură cu principiile de bază și cadrul juridic al funcționării societăților comerciale precum și cu privire la raporturile juridice la care acestea participă. - Familiarizarea studenților cu principalele contracte comerciale. - Formarea unei logici juridice, prin înțelegerea și stăpânirea noțiunilor, conceptelor și instituțiilor prezentate. - Dobândirea aptitudinilor necesare aplicării legislației și doctrinei la soluționarea unor cazuri practice.
Competențe specifice	<p>1. Cognitive (cunoașterea și utilizarea adecvată a noțiunilor disciplinei)</p> <p>a. Cunoaștere și înțelegere: Cunoașterea conceptului de drept comercial ca ansamblu de norme juridice în vigoare și ca domeniu științific; Cunoașterea regulilor aplicabile constituirii, funcționării, modificării, dizolvării și lichidării</p>

	<p>societăților comerciale;</p> <p>Cunoașterea caracterelor juridice, a drepturilor și obligațiilor specifice diferitelor contracte comerciale;</p> <p>Utilizarea corespunzătoare a noțiunilor specifice disciplinei;</p> <p>Înșușirea unui mod de gândire logico-juridic corect.</p> <p>b. Explicare și interpretare (<i>explicarea și interpretarea unor idei, proiecte, procese, precum și a conținuturilor teoretice și practice ale disciplinei</i>):</p> <p>Utilizarea limbajului specific disciplinei în comunicarea scrisă și orală;</p> <p>Formarea capacității de a concepe soluții la problemele specifice domeniului dreptului comercial;</p> <p>Explicarea și înțelegerea soluțiilor în problemele practice;</p> <p>Sintetizarea și argumentarea cunoștințelor acumulate în cadrul activității teoretice și practice a cursului.</p> <p>Analiza transdisciplinară a diverselor concepte, modele teoretice, idei examinate în cadrul altor cursuri.</p> <p>2. Tehnice / profesionale (<i>proiectarea și evaluarea activităților practice specifice; utilizarea unor metode, tehnici și instrumente de investigare și aplicare</i>):</p> <p>Capacitatea de a realiza eseuri și referate care să transpună în practică noțiunile teoretice dobândite în domeniul dreptului comercial;</p> <p>Cercetarea diverselor probleme specifice tematicii cursului;</p> <p>Înșușirea cunoștințelor necesare elaborării unui act constitutiv;</p> <p>Înșușirea cunoștințelor necesare elaborării unui contract comercial;</p> <p>Studiul și rezolvarea unor spețe din practica instanțelor judiciare în materia dreptului comercial</p> <p>3. Atitudinal – valorice (<i>manifestarea unei atitudini pozitive față de domeniul științific, cultivarea unui mediu științific centrat pe valori și relații democratice, / promovarea unui sistem de valori culturale, morale, civice, valorificarea optimă și creativă a propriului potențial în activitățile științifice, implicarea în dezvoltarea instituțională și promovarea inovațiilor științifice, angajarea în relații de parteneriat cu alte persoane sau instituții cu responsabilități similare, participarea la propria dezvoltare personală</i>):</p> <p>Reacția pozitivă la sugestii, cerințe, sarcini didactice, satisfacția de a răspunde;</p> <p>Implicarea în activități științifice în legătură cu dreptul comercial;</p> <p>Capacitatea de a avea un comportament etic;</p> <p>Abilitatea de a colabora cu specialiști din alte domenii.</p>																																																										
<p>Conținutul instruirii Se va menționa și nr.de ore /teme/aplicatii</p>	<table border="0"> <tr> <td>Curs</td> <td></td> </tr> <tr> <td>1. Noțiuni introductive de drept comercial</td> <td>2 ore</td> </tr> <tr> <td>1.1. Noțiune, obiect, definiție</td> <td></td> </tr> <tr> <td>1.2. Istoria dreptului comercial</td> <td></td> </tr> <tr> <td>1.3. Sistemele de reglementare a dreptului comercial</td> <td></td> </tr> <tr> <td>1.5. Izvoarele dreptului comercial</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2. Întreprinderea</td> <td>2 ore</td> </tr> <tr> <td>2.1. Noțiunea și formele întreprinderii</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.2. Întreprinderea economică</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.3. Întreprinderea civilă</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3. Profesioniștii comercianți</td> <td>4 ore</td> </tr> <tr> <td>3.1. Noțiunea de profesionist comerciant</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.2. Categoriile de profesioniști comercianți</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.3. Calitatea de profesionist comerciant</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.4. Condițiile de exercitare a activității comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.5. Obligațiile profesioniștilor comercianți</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.6. Fondul de comerț</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.7. Auxiliarii profesioniștilor comercianți</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4. Societățile comerciale</td> <td>8 ore</td> </tr> <tr> <td>4.1. Regulile comune aplicabile societăților comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.1. Noțiunea, elementele specifice și clasificarea societăților comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.2. Constituirea societăților comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.2.1. Actele constitutive ale societății comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.2.2. Formalitățile necesare constituirii societăților comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.2.3. Regimul actelor juridice încheiate în cursul constituirii societății comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.2.4. Înființarea sucursalelor și filialelor societății comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.2.5. Personalitatea juridică a societății comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.3. Funcționarea societăților comerciale</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4.1.3.1. Adunarea generală</td> <td></td> </tr> </table>	Curs		1. Noțiuni introductive de drept comercial	2 ore	1.1. Noțiune, obiect, definiție		1.2. Istoria dreptului comercial		1.3. Sistemele de reglementare a dreptului comercial		1.5. Izvoarele dreptului comercial		2. Întreprinderea	2 ore	2.1. Noțiunea și formele întreprinderii		2.2. Întreprinderea economică		2.3. Întreprinderea civilă		3. Profesioniștii comercianți	4 ore	3.1. Noțiunea de profesionist comerciant		3.2. Categoriile de profesioniști comercianți		3.3. Calitatea de profesionist comerciant		3.4. Condițiile de exercitare a activității comerciale		3.5. Obligațiile profesioniștilor comercianți		3.6. Fondul de comerț		3.7. Auxiliarii profesioniștilor comercianți		4. Societățile comerciale	8 ore	4.1. Regulile comune aplicabile societăților comerciale		4.1.1. Noțiunea, elementele specifice și clasificarea societăților comerciale		4.1.2. Constituirea societăților comerciale		4.1.2.1. Actele constitutive ale societății comerciale		4.1.2.2. Formalitățile necesare constituirii societăților comerciale		4.1.2.3. Regimul actelor juridice încheiate în cursul constituirii societății comerciale		4.1.2.4. Înființarea sucursalelor și filialelor societății comerciale		4.1.2.5. Personalitatea juridică a societății comerciale		4.1.3. Funcționarea societăților comerciale		4.1.3.1. Adunarea generală	
Curs																																																											
1. Noțiuni introductive de drept comercial	2 ore																																																										
1.1. Noțiune, obiect, definiție																																																											
1.2. Istoria dreptului comercial																																																											
1.3. Sistemele de reglementare a dreptului comercial																																																											
1.5. Izvoarele dreptului comercial																																																											
2. Întreprinderea	2 ore																																																										
2.1. Noțiunea și formele întreprinderii																																																											
2.2. Întreprinderea economică																																																											
2.3. Întreprinderea civilă																																																											
3. Profesioniștii comercianți	4 ore																																																										
3.1. Noțiunea de profesionist comerciant																																																											
3.2. Categoriile de profesioniști comercianți																																																											
3.3. Calitatea de profesionist comerciant																																																											
3.4. Condițiile de exercitare a activității comerciale																																																											
3.5. Obligațiile profesioniștilor comercianți																																																											
3.6. Fondul de comerț																																																											
3.7. Auxiliarii profesioniștilor comercianți																																																											
4. Societățile comerciale	8 ore																																																										
4.1. Regulile comune aplicabile societăților comerciale																																																											
4.1.1. Noțiunea, elementele specifice și clasificarea societăților comerciale																																																											
4.1.2. Constituirea societăților comerciale																																																											
4.1.2.1. Actele constitutive ale societății comerciale																																																											
4.1.2.2. Formalitățile necesare constituirii societăților comerciale																																																											
4.1.2.3. Regimul actelor juridice încheiate în cursul constituirii societății comerciale																																																											
4.1.2.4. Înființarea sucursalelor și filialelor societății comerciale																																																											
4.1.2.5. Personalitatea juridică a societății comerciale																																																											
4.1.3. Funcționarea societăților comerciale																																																											
4.1.3.1. Adunarea generală																																																											

	<p>4.1.3.2. Administrarea si conducerea societatilor comerciale 4.1.3.3. Controlul gestiunii societatilor comerciale 4.1.4. Modificarea societăților comerciale 4.1.4.1. Condițiile generale ale modificării actului constitutiv al societății comerciale 4.1.4.2. Principalele cazuri de modificare a societății comerciale 4.1.5. Dizolvarea si lichidarea societăților comerciale 4.1.5.1. Dizolvarea societăților comerciale 4.1.5.2. Lichidarea societăților comerciale 4.2. Regulile speciale aplicabile fiecărei forme de societate comercială 4.2.1. Societatea in nume colectiv 4.2.2. Societatea in comandita simpla 4.2.3. Societatea pe actiuni 4.2.4. Societatea in comandita pe actiuni 4.2.5. Societatea cu raspundere limitata 4.2.6. Societatea comercială bancară 4.2.7. Societatea comercială de asigurare 4.2.8. Societatea europeană 5. Contractele comerciale 8 ore 5.1. Notiuni introductive 5.2. Regulile încheierii contractelor comerciale 5.2.1. Principiul libertății contractuale 5.2.2. Reguli generale ale încheierii contractelor comerciale 5.2.3. Reguli speciale privind încheierea contractelor comerciale prin mijloace electronice 5.3. Regulile executării contractelor comerciale 5.4. Consecintele neexecutării obligatiilor din contractele comerciale 5.4.1. Punerea în întârziere a debitorului 5.4.2. Executarea silită a obligatiilor 5.4.3. Rezolutiunea si rezilierea contractelor 5.4.4. Răspunderea debitorului pentru nerespectarea obligatiilor contractuale 5.5. Tipuri de contracte comerciale 5.5.1. Contractul de societate 5.5.2. Contractul de vânzare 5.5.3. Contractul de furnizare 5.5.4. Contractul de report 5.5.5. Contractul de locatiune 5.5.6. Contractul de antrepriză 5.5.7. Contractul de transport 5.5.8. Contractul de mandat 5.5.9. Contractul de agentie 5.5.10. Contractul de intermediere 5.5.11. Contractul de franciză 5.5.12. Contractul de leasing 5.5.13. Contractul de cont curent 5.5.14. Contractele bancare 5.5.15. Contractul de asigurare 6. Titlurile de credit 2 ore 6.1. Notiunea si clasificarea titlurilor de credit 6.2. Cambia 6.3. Biletul la ordin 6.4. Cecul 7. Procedura insolventei 2 ore 7.1. Notiuni introductive privind tratamentul legal aplicat comerciantilor în dificultate 7.2. Proceduri preventive aplicabile debitorului în dificultate 7.3. Notiunea si caracterele procedurii insolventei. 7.4. Condițiile aplicării procedurii insolventei 7.5. Participanții la procedura insolventei 7.6. Continutul si desfășurarea procedurii insolventei 7.7. Răspunderea membrilor organelor de conducere</p>
Strategii didactice	<p>Curs: <i>Resurse procedurale: metode, procedee didactice, tehnici de instruire și moduri de organizare (frontal, grup/pereche, individual)</i> Expunerea conținutului cursului Prezentarea cadrului legal și a bibliografiei Selectarea și analizarea problemelor teoretice și practice legate de tematica cursului.</p>

	Folosirea dialogului pentru clarificarea problemelor teoretice și practice <i>Resurse materiale: mijloace de instruire (materiale didactice)</i> Legislație, Literatură juridică, Practică juridică, Documente juridice.

Forma de evaluare finală (E-examen, C-colocviu, LP-lucrari de control)		E
Forme și metode de evaluare (exprimare procentuală)	- examen / colocviu / lucrari practice	60%
	- activități aplicative: seminar / laborator / lucrări practice	0
	- probe de evaluare formativă (test docimologic, referat, eseu, portofoliu, proiect)	40%
	- alte activități (precizați):.....	%
Precizați instrumentele de evaluare formativă (pe parcurs): referat Precizați instrumentele de evaluare finală: examinare scrisă din materia studiată		
Standarde curriculare de performanță	<p>Standarde minime pentru nota 5: Însușirea principalelor noțiuni, idei, teorii; Cunoașterea problemelor de bază din domeniu; Realizarea unui referat din tematica cursului Abordarea cel puțin a 50% din subiecte în cadrul examenului scris</p> <p>Standarde minime pentru nota 10: Cunoștințe certe și profund argumentate Participare activă la cursuri și seminarii, exemple analizate, comentate Realizarea unui referat printr-un mod personal de abordare și interpretare Abordarea tuturor subiectelor din cadrul examenului scris</p>	
Bibliografie pentru elaborarea C/S/L/P	<p>Stanciu D.Cârpenaru, <i>Tratat de drept comercial român, Conform noului Cod civil</i>. Editura Universul Juridic, București, 2012; Nicolae Chera, <i>Obligațiile comerciale</i>, Editura Hamangiu, București, 2008; Nicoleta Rodica Dominte, <i>Organizarea și funcționarea societăților comerciale</i>, Editura C.H.Beck București, 2008; Nicoleta Rodica Dominte, <i>Organizarea și funcționarea societăților comerciale</i>, Editura C.H. Beck, Bucuresti, 2008 Maria Dumitru, <i>Dreptul societăților comerciale</i>, Editura Institutul European, Iasi, 2011; Florescu Grigore, Zaira Andra Bamberger, Florescu Cristina, <i>Dreptul societăților comerciale</i>, Editura Universul Juridic, București, 2010; Lucia-Valentina Herovanu, <i>Fondul de comert</i>, Editura Universul Juridic, Bucuresti, 2011; Florin Motiu, <i>Contracte speciale – în Noul Cod Civil</i>, Editura Wolters Kluwer, Bucuresti, 2011; Vasile Nemes, <i>Drept comercial-Conform noului Cod civil</i>, Editura Hamangiu, Bucuresti, 2012; Gheorghe Piperea, <i>Drept comercial. Întreprinderea</i>, Editura C. H. Beck, București, 2012; Lucian Sauleanu, <i>Societăți comerciale, Studii</i>, Editura Universul Juridic, Bucuresti, 2012; Ioan Schiau, <i>Drept comercial</i>, Editura Hamangiu, București, 2009; Dan Alexandru Sitaru, <i>Intermedierea în activitatea comercială</i>, Editura Hamangiu, Bucuresti, 2012; Luminița Cristina Stoica, <i>Contracte speciale : locațiunea, închirierea locuințelor, antrepriza : practică judiciară</i>, Editura Hamangiu, Bucuresti, 2010; Lucia Uta, <i>Contracte speciale în noul Cod civil</i>, Editura C.H. Beck, Bucuresti, 2012.</p>	
Bibliografie minimală pentru studenți	<p>Stanciu D. Cârpenaru, <i>Tratat de drept comercial român, Conform noului Cod civil</i>. Editura Universul Juridic, București, 2012 Vasile Nemes, <i>Drept comercial-Conform noului Cod civil</i>, Editura Hamangiu, Bucuresti, 2012; Lucian Sauleanu, <i>Societăți comerciale, Studii</i>, Editura Universul Juridic, Bucuresti, 2012</p>	

Data completării	Semnătura titularului de curs	Semnătura titularului de aplicație
	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Data avizării în departament 01.10.2018	Semnătura directorului de departament Prof. dr. ing. Dumitru Amarandei <input type="text"/>
--	---

Data aprobării în Consiliul academic	Semnătura decanului
01.10.2018	Prof. dr. ing. Ilie MUSCĂ 